



Het LifeWave verdienmodel

LifeWave biedt buitengewoon aantrekkelijke inkomensmogelijkheden. Het verdienmodel is doordacht en evenwichtig van structuur, en bestaat uit 4 verschillende componenten. In totaal keert LifeWave liefst circa 60% van de omzet uit in de vorm van commissie, provisie en bonus! Een zeer hoog percentage!

Je kunt daarbij één van de volgende 3 typen deelnemers zijn:

1. Je bent eigenlijk alleen geïnteresseerd in gebruik en regelmatige toezending van de LifeWave producten - Financieel gewin is bijzaak
2. Je bent overtuigd gebruiker van de LifeWave patches, maar wilt er – misschien juist wel mede vanuit dat enthousiasme – ook een interessante bijverdienste, mogelijk zelfs hoofdverdienste, van maken
3. Je bent overtuigd gebruiker van de LifeWave patches, maar wilt er – absoluut ook vanuit enthousiasme – het nuttige en aangename combineren, er tevens je hoofdverdienste van maken en zelf een lokale / regionale organisatie opzetten

De type 1. deelnemer zal elke maand de Lifewave patches willen afnemen en zijn vrienden / kennissen willen helpen door hen te attenderen op de werking van de patches. Hij/Zij zal hen aanraden zelf een keer naar een informatieavond te gaan om daar alles zelf te horen. Als twee van zijn/haar vrienden of kennissen zich in de loop van de tijd ook inschrijven als gebruiker (=distributeur) heeft hij/zij ook aan de 2^e provisievoorwaarde voldaan en krijgt hij/zij – weliswaar niet vooropgezet - toch provisie, die behoorlijk kan oplopen.....

De type 2. deelnemer zal ook elke maand de Lifewave patches willen gebruiken, maar daarnaast zich actief willen opstellen t.a.v. de verdienstmogelijkheden. Hij/Zij zal de Lifewavepatches constant bij zich hebben: in de boodschappentas tot en met in de golf tas. Hij/Zij zal pro-actief op zoek zijn vrienden, kennissen, maar ook 'passanten' aan te spreken over de werking van de patches. Hij/Zij helpt ze meteen met hun pijnklacht of informeert hen t.a.v. de prestatieverbetering of t.a.v. het detox programma, vertelt ze over de informatieavonden, nodigt ze uit en gaat samen met hen erheen. Als dezen ook deelnemer/distributeur geworden zijn, ondersteunt hij/zij hen met raad en daad zowel m.b.t. gebruik van de Lifewave patches als met allerlei vragen m.b.t. verdiensten en backoffice. Hij/Zij zal hen aanmoedigen het zelfde traject te volgen als hij/zij deed.

De type 3. deelnemer zal al hetgene doen dat ook de bovenomschreven type 2. deelnemer doet. Hij/zij heeft echter daarnaast de tijd en het enthousiasme zelf zijn eigen keten pro-actief te willen opbouwen. Hij/Zij vindt het een uiterst leuke tijdsbesteding – al die contacten met weer nieuwe geïnteresseerde en gelijkgerichte – deelnemers (misschien zelfs ook in het buitenland) en wordt ook gemotiveerd vanuit de meer dan uitstekende verdienmogelijkheden na het aanbrengen van meer deelnemers, maar met name ook door het begeleiden van alle deelnemers onder hem/haar. Hij/Zij zal zich willen aanmelden om zelf in zijn/haar eigen regio informatie- en demonstratieavonden te willen geven. LifeWave-Nederland helpt hen met opleiding, begeleiding en powerpointpresentaties.



De 4 lifewave verdien-componenten

Zie de tabel aan het eind voor de begrippen en definities

Component 1 : Verkoopmarge

De eerste en meest directe manier van geld verdienen. LifeWave maakt het je makkelijk. Men kan de lifeWavepatches rechtstreeks op jouw eigen site www.lifeave.com/distributeurnummer Men koopt de patches daar voor \$ 89,95. Het verschil tussen de inkoopprijs \$ 69,95 en de verkoopprijs tw \$ 20,00 krijg je automatisch bij je provisie opgeteld. Of je koopt online onder eigen distributienummer producten rechtstreeks bij LifeWave in voor de eigen groothandelsprijs (\$ 69,95) en verkoopt ze cash tegen een zelf vastgestelde prijs, die bij bijv. klinieken vanwege hun algemene kosten i.h.a. natuurlijk hoger zal zijn dan particulieren zullen rekenen.. ... Dit alles kan, is voor artsen en klinieken natuurlijk onderdeel van hun dienstverlening maar is voor gewone deelnemers minder interessant. De LifeWavepatches gebruik je zelf of voor familie of vrienden en natuurlijk ook ter demonstratie om de werking aan te tonen... Als men toch wil bestellen is het beter die persoon zelf distributeur te maken. Dan is de persoon in kwestie goedkoper uit en treden voor jou verdiencomponenten 2, 3 en 4 in werking.

Voorwaarde 1. voor Provisie-componenten 2, 3 en 4

Allereerst, voordat we hieronder de verschillende provisies behandelen, één heel belangrijke voorwaarde voor het verkrijgen van elk van de 3 provisies-soorten: "aanbrengbonus", "provisie" en "bonusprovisie"

VOORWAARDE 1.

Om elk van de 3 genoemde provisiesoorten te ontvangen is het noodzakelijk eens per 5 weken één LifeWaveproduct a \$ 69,95 af te nemen.

Het gemakkelijkst is dit te waarborgen door in te schrijven op "**autoship**" (automatische bestelling en aflevering van één gekozen pakketje. De automatische bestelling kan desgewenst op elk moment voor de volgende aflevering veranderd worden of natuurlijk ook gecancelled.

Drie bemerkingen hierbij:

1. Een veelgestelde vraag: Wat als iemand onder mij geen product afneemt en dus op zgn "niet actieve status" staat ?? Blokkeert deze deelnemer dan de puntenstroom van alle distributeurs onder hem/haar naar mijn rekening ?
Antwoord is nee ! De "niet actieve" deelnemer ontvangt zelf geen punten, maar blokkeert niet de puntenstroom van alle productafnames onder hem.
2. je zult naar wij hopen een enthousiast gebruiker worden van de patches. Dan zal je het maandelijkse pakketje met vreugde ontvangen.
3. als je al redelijk snel 2 (of meer..) nieuwe gebruikers aanbrengt en dezen vervolgens op hun beurt ook weer, en zo verder, zal je provisie waarschijnlijk al gauw de kosten van je maandelijkse pakketje overtreffen (zie pag 4)



Component 2 : Aanbrengbonus

Met de Aanbrengbonus zet je het LifeWave-vliegwiel voor jezelf in werking.

Je krijgt deze bonus uitgekeerd voor elke nieuwe distributeur die je aanbrengt. Als je iemand aanbrengt ben je de zogeheten 'sponsor' van deze nieuwe deelnemer. Hoe meer distributeurs je als sponsor aanbrengt, des te groter en sterker bouw je een eigen keten op en des te meer je gaat verdienen. LifeWave heeft een zgn. 'binaire' structuur (zie tekening op pag. 3). Dat betekent dat direct onder jou 2 nieuwe distributeurs geplaatst kunnen worden, 1 links onder en 1 rechts onder. Als deze 2 plaatsen al bezet zijn kan je nieuwe distributeurs daaronder plaatsen of daar weer onder. Belangrijk is alleen maar dat zij ergens onder jou staan, waar maakt niet veel uit, als zij maar door jou aangebracht (in lifeWave termen 'gesponsord') zijn. Wel belangrijk is dat je de nieuw aangebrachte distributeurs verdeelt over je linker- en rechterpoot. Daarover verderop meer.

De hoogte van de Aanbrengbonus hangt af van de status waarop de nieuwe distributeur deelneemt. Afhankelijk van zijn behoefte en aspiratie kan hij dat doen op 3 niveaus: Brons, Zilver of Goud.

Overigens kan de nieuw deelnemende distributeur later altijd nog 'upgraden' naar 'Gold', hetgeen voor de 4^e verdiencomponent (bonusprovisie) relevant is.

Voor elk lid dat je aanbrengt ontvang je als Aanbrengbonus:

Brons	Zilver	Goud
\$ 15	\$ 50	\$ 100

Je krijgt later ook de aanvullende Aanbrengbonus wanneer een door jou gesponsorde distributeur zijn niveau opwaardeert. De hoogte van je bonus komt dan overeen met het verschil tussen de aanbrengbonus van het hogere en het lagere niveau:

Niveau wijziging	Bonus
Brons naar Zilver	\$ 35
Brons naar Goud	\$ 85
Zilver naar Goud	\$ 50



Component 3 : Provisie

Kort gesteld: Je krijgt provisie over ALLE productaankopen die plaatsvinden in de keten onder jou, van alle deelnemers hoe diep ook. Of er nu 100 of 100.000 mensen ergens onder jou in die maand een LifeWave product hebben afgenomen; over al deze aankopen ontvang je provisie !!

Daarvoor hanteert LifeWave het volgende systeem:

Alle afgenomen pakketjes onder je leveren je punten op en vervolgens worden deze punten omgezet in dollars.....en wel als volgt:

Hoeveel punten?

1 afgenomen pakketje (ergens onder je in jouw keten) levert je 55 punten op
1 nieuw, op Brons ingeschreven, distributeur (ergens onder je in jouw keten) = 55 punten
1 nieuw, op Zilver ingeschreven, distributeur (ergens onder je in jouw keten) = 165
1 nieuw, op Goud ingeschreven, distributeur (ergens onder je in jouw keten) = 275 punten
Een Brons inschrijving ergens onder jou levert je net zo veel punten (55) op als een (5-wekelijks) afgenomen pakketje onder je. Het betreft in beide gevallen afname van 1 pakketje. Waar een Zilver inschrijving 4 pakketjes betreft krijg je hiervoor – hoe diep die inschrijving ook onder je plaatsvindt – 165 punten en voor een Goudinschrijving (7 pakketjes) – idem – 275 punten.

Hoeveel waarde hebben die punten?

Elke 990 punten vertalen zich in \$ 50 !

Die punten moeten idealiter wel gelijk verdeeld binnenkomen. De helft in je ene poot en de andere helft in je andere poot. Zo niet, blijven er in één poot (tijdelijk) punten over die (nog) niet in geld worden omgezet. Hierover straks meer.

Hoeveel provisie ongeveer bij hoeveel deelnemers?

Bij al 6 tot 8 deelnemers onder je zal waarschijnlijk je eerste \$ 50 provisie gaan ontvangen. Van die zeg 7 deelnemers zijn er maar 2 door jou aangebracht, die 2 hebben er dan al zeg 3 aangebracht en die 3 op dat moment, laten we aannemen, 2

Waarom waarschijnlijk bij ca 7 deelnemers de eerste \$ 50 provisie? Uitleg:

Die 7 deelnemers zullen hun 'maandelijkse' pakketje bestellen = 7 x 55 punten = 375 pntn. Stel dat er 3 van die ondertussen 5 door anderen aangebrachte distributeurs in de laatste maand zijn aangebracht. Stel verder dat er daarvan 2 op Goud aangebracht werden, waardoor naar jouw rekening 2 x 275 punten toestromen en 1 op Zilver waardoor je nog eens 165 punten verkrijgt. Bij elkaar 375 + 550 + 165 = 1090 punten.

Ruim voldoende dus voor de omwisseling naar \$ 50, waar 990 punten voor nodig waren.

Op basis van de aanname dat nieuwe distributeurs gemiddeld in 5 weken zelf weer gemiddeld 2 nieuwe distributeurs (sommigen meer, anderen nog maar 1 of zelfs nog geen...) aanbrengen, verdubbelt de verdienste verder elke 5-wekelijkse periode.

- bij 14 deelnemers onder je → provisie \$ 100 (excl. Bonusprovisie)
- bij 28 deelnemers onder je → provisie \$ 200 (excl. Bonusprovisie)
- bij 56 deelnemers onder je → provisie \$ 400 (excl. Bonusprovisie)
- bij 112 deelnemers onder je → provisie \$ 800 (excl. Bonusprovisie)
- bij 224 deelnemers onder je → provisie \$ 1.600 (excl. Bonusprovisie)
- bij 448 deelnemers onder je → provisie \$ 3.200 (excl. Bonusprovisie)
- bij 996 deelnemers onder je → provisie \$ 6.400 (excl. Bonusprovisie)
- bij 1892 deelnemers onder je → provisie \$ 12.800 (excl. Bonusprovisie)
- enz...

Bijzonder is dat iedereen op elk level onder jou ook die provisie krijgt, natuurlijk iets minder omdat er onder hen wat minder distributeurs ressorteren, maar óók over alle verkopen onder hen.

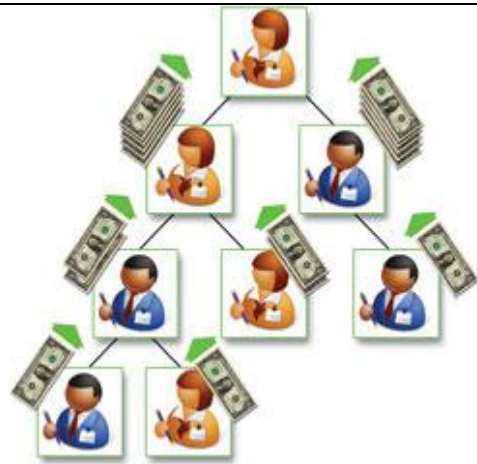
Dit lijkt niet te kloppen, want je zou denken dat op die manier de totaal uit te keren provisie hoger wordt dan de totale verkoopopbrengst voor de LifeWave organisatie. Maar dit is niet het geval. Omdat de provisie gemaximaliseerd is op € 25.000 per distributeur per week (...) heeft de organisatie er zich van verzekerd dat de totaal uit te keren provisie nooit meer bedraagt dan ca 60% van de verkoopomzet....

In detail

LIFEWAVE maakt zoals gezegd gebruik van de Binaire ketenstructuur. Dat betekent dus dat elke distributeur in de keten maximaal 2 distributeurs direct onder zich kan hebben:

Distributeurs die je aanbrengt kun je Links of Rechts onder je plaatsen. Daardoor ontstaan een Linker en een Rechter poot in jouw keten. Als de beide directe posities onder jou zijn opgevuld, mag je door jou aangebrachte distributeurs elders (dus dieper) onder jou ergens in de keten plaatsen, en wel op de hoogst beschikbare vrije positie in een van beide poten. Wélke poot mag je zelf kiezen (deze keuze is van belang, zoals je verderop zult lezen).

Jouw provisie is dus gebaseerd op alle productomzet die plaatsvindt in de keten onder jou, ongeacht wie de distributeur is en door wie deze is aangebracht.



Er kunnen bijvoorbeeld 1.000 mensen in de keten onder jou staan, 500 in jouw rechterpoot en 500 in jouw linkerpoot. Dezen zijn aangebracht door jezelf (dezen worden jouw 1^e generatiedistributeurs genoemd), door distributeurs, die weer door hen werden aangebracht (dat zijn jouw zgn. 2^e generatiedistributeurs) en zo vervolgens. Maar ook staan er deelnemers in jouw keten, die door distributeurs, die *boven* jou staan zijn aangebracht en *onder* jou geplaatst worden. Dat laatste is alleen maar voordelig, want ook van die bestellingen krijg jij de provisie.

Dit is een hele sterke manier om inkomsten te genereren, gebaseerd op de gecombineerde inspanning van jezelf, én van de mensen onder je én van de mensen boven je in de keten!

Voorwaarde 2. voor Provisie-componenten 2, 3 en 4

De eerste voorwaarde – om de punten naar je account toe te laten stromen was dat je op “actieve status” dient te staan, m.a.w. elke 5 weken één van de LifeWaveproducten afneemt.

De tweede voorwaarde – om de verzamelde punten omgezet te zien in dollars – is dat je minimaal 2 nieuwe distributeurs aangebracht hebt, in elk van je twee poten één, in je linkerpot dus 1 en in je rechterpot dus 1.

VOORWAARDE 2.

Om de verzamelde punten omgezet te zien in geld, dien je minmaal 2 nieuwe distributeurs aangebracht te hebben, 1 in je linkerpot en 1 in je rechterpot.

Het kan dus best zo zijn dat je als je niet erg snel bent met het aanbrengen van 2 nieuwe deelnemers je wel al enige tijd punten verzameld en dat deze dan plotseling tot uitbetaling komen op het moment dat je die 2^e deelnemer inschrijft.

Let goed op: het is belangrijk, dat je de nieuwe distributeurs verdeelt over je 2 poten !!

2 nieuwe distributeurs → in elke pot 1

4 nieuwe distributeurs → in elke pot 2

6 nieuwe distributeurs → in elke pot 3

In het “welkomstdocument”, dat je na deelname van Lifewave-Nederland krijgt, staat omschreven hoe je hiervoor moet zorgen!



Puntenaftrek steeds in de verhouding Powerpoot : Profitpoot = 2 : 1

Hier een rekenvoorbeeldje van de werking van het provisiesysteem:

MAAND	POWERLEG			PROFITLEG			PROVISIE		Resteert	
	Links Oud	Links Nieuw	Links Totaal	Rechts Oud	Rechts Nieuw	Rechts Totaal			Links	Rechts
X	550	0	550	110	0	110		\$ -	550	110
X + 1	550	550	1100	110	550	660	1	\$ 50	440	330
X + 2	440	1100	1540	330	1100	1430	2	\$ 100	220	770
X + 3	220	2200	2420	770	2200	2970	4	\$ 200	1100	330
X + 4	1100	4400	5500	330	4400	4730	8	\$ 400	220	2090
X + 5	220	8800	9020	2090	8800	10890	16	\$ 800	3740	330
X + 6	3740	17600	21340	330	17600	17930	32	\$ 1.600	220	7370
X + 7	220	35200	35420	7370	35200	42570	64	\$ 3.200	14300	330
X + ?	14300	70400	84700	330	70400	70730	128	\$ 6.400	220	28490

(powerpoot steeds blauw gearceerd)

Om het 'eenvoudig' te houden heeft LifeWave bij de omzetting van punten naar dollars nog een bijzondere regel bedacht. Zoals we al eerder vermelden brengt elke 990 punten \$ 50 op. Die 990 punten worden echter als volgt van je saldo afgetrokken:

- o de computer herkent welke van je 2 poten in betreffende provisie week het minste punten heeft (die noemen we je profitpoot) en welke in die week het meeste punten heeft (die noemen we dan de powerpoot)
 - o van je powerpoot wordt 2/3 van die 990 punten afgetrokken, 660 punten dus
 - o van je profitpoot wordt 1/3 van die 990 punten afgetrokken, 330 punten dus
- het aantal keren dat mogelijk is 660 punten van je powerpoot af te trekken in combinatie met 330 punten uit je profitpoot leidt dus tot het zelfde aantal keren uitbetaling van \$ 50 provisie (elke conversie op die wijze van 990 punten naar \$ 50 heet in je Amerikaanse backoffice een cycle)

Elke keer dus dat, en even zoveel keren als, je bij de wekelijkse provisieberekening voldoet aan bovengenoemde kwalificaties krijg je (een) provisiebedrag(en) van \$ 50 uitgekeerd!

- o de provisieberekening vindt plaats elke week in de nacht van zondag op maandag om 00:00 uur US eastern time oftewel Nederlandse tijd maandag 06:00 uur 's morgens.
- o De punten die na die omwisseling in beide poten resteren tellen weer mee in de volgende provisie week (in je Amerikaanse backoffice heten die carry-over points)

(Nogmaals attentie: als je niet op "autoship" staat oftewel niet eens per 5 weken een product afneemt stromen er geen punten naar je account)

Uit bovenstaand staatje kan je concluderen dat het nastreven van een evenwichtige opbouw van beide poten het beste uitwerkt, m.a.w. dat je steeds zo ongeveer een gelijk aantal punten verdient in elk van je poten.

Want dan zal wat in de ene week je powerpoot is (meeste punten) vaak in de volgende week je profitpoot zijn en vice versa. Op die manier worden de punten steeds gehaald uit de poot met de meeste punten.



En hier blijkt ook de reden waarom dit zo bedacht is.... Om ervoor te zorgen dat je je voor beide poten blijft inspannen! Want stel dat in je rechterpoot opeens een stel prima en hardwerkende distributeurs opduikt, door jouw toedoen of dat van anderen? Dan is de verleiding groot om achterover te gaan leunen. Of je alleen op de sterke helft te concentreren. Maar dan zou de andere poot mank gaan lopen. De organisatie wil juist dat iedereen in conditie blijft! Op twee benen loop je 't snelst.

Eigen Back-office

Als je distributeur bent geworden kan je inloggen onder eigen distributeurnummer en paswoord en kom je in je eigen backoffice....(of in het Nederlands je eigen 'digitale kantoor') Je treft hier op alle gebied werkelijk perfecte overzichten op alle gebied, zeker ook t.a.v. je puntenopbouw en de daaruit voortkomende provisie

Per provisiweek zie je zeer gespecificeerd

- je punten opbouw per poot
- je omzetting van punten naar 'cycles' van \$ 50 bij de wekelijkse provisieberekening
- de naar de volgende provisiweek overlopende punten (Carry-over volume)
- een overzicht van de wekelijks gestorte provisie op je global cash card

Als je je ervoor interesseert kan je dit alles heel nauwkeurig analyseren. Neem echter van ons aan dat de berekeningen prima kloppen. Dat softwareprogramma werkt werkelijk perfect. We hebben het tot op de punt en komma gecheckt.

Overigens tref je heel veel meer informatie aan in je eigen backoffice (een aparte backoffice-handleiding is bij LifeWave-Nederland in voorbereiding)

Global Cash Card

Op het moment dat je je eerste provisie ontvangt (je aanbrenghonus) ga je je "global cash card (GCC)" aanvragen. Dit is heel eenvoudig. Een paar standaard regels naar Paycard-Lifewave en een gescande copie van je legitimatiebewijs en je ontvangt deze credit-en pinkaart binnen 2 weken. (precieze instructie met voorbeeldtekst vind je in het welkomstdocument "nieuwe distributeurs")

Je provisie wordt vanaf dat moment steeds automatisch op je GCC gestort. Het saldo kan je overal ter wereld uit een geldautomaat (ATM machine) opnemen.

Provisielimiet wekelijks

Omdat iedereen die in het netwerk actief is provisie krijgt (!), legt de organisatie een bovengrens aan de omvang ervan per deelnemer. Deze is gesteld op:

- Maximaal \$5.000 per week voor Bronzen distributeurs
- Maximaal \$15.000 per week voor Zilveren distributeurs
- Maximaal \$25.000 per week voor Gouden distributeurs

Niemand van ons zal dat halen, maar toch.....

Component 4 : Bonusprovisie

De bonusprovisie is een provisieversneller, die is gerelateerd aan de productomzet binnen jouw keten. Echter heeft deze bonus niet betrekking op de hele keten, maar op dat deel ervan dat je zelf hebt opgebouwd of hebt helpen opbouwen: de distributeurs die zelf hebt aangebracht (1^e generatie), de distributeurs die zij aanbrengen (2^e generatie) en de distributeurs die dézen weer aanbrengen (3^e generatie). Op deze manier beloont de organisatie de mensen die zich hard inspannen om hun distributeurschap voor zichzelf en hun omgeving tot een succes te maken!

Niveau Sponsorship	Bonus
1 ^e generatie distributeurs door jou zelf aangebracht	Je verdient als extra 25 % van het bedrag dat jouw 1 ^e generatie distributeur verdient
2 ^e generatie distributeurs door jouw 1 ^e generatie distributeurs aangebracht	Je verdient nog eens extra 20 % van het bedrag dat de 2 ^e generatie distributeur verdient
3 ^e generatie distributeurs door jouw 2 ^e generatie distributeurs aangebracht	Je verdient nog eens extra 20 % van het bedrag dat de 3 ^e generatie distributeur verdient

Vereiste kwalificaties voor de Bonusprovisies:

1 ^e generatie Bonusprovisie
<p>Je krijgt 25% van alles wat jouw “1^e generatie-distributeur” verdient, als je voldoet aan de volgende voorwaarden:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Je hebt een Zilveren distributiestatus of hoger • Je hebt een Actieve status, maar dan niet met afname van één pakketje per 5 wkn (55 BV), maar met een afname van twee LifeWave-pakketjes per 5 wkn (110 BV) • Indien je zelf een “Zilveren distributeur” bent dien je zelf minimaal <u>twee</u> Zilveren distributeurs te hebben aangebracht in elk van beide poten, die actieve status hebben (totaal dus 4 Zilveren distributeurs, die elk 1 pakketje afnemen per 5 weken) • Indien je zelf een “Goud status distributeur” bent is het voldoende in beide poten <u>één</u> Zilveren distributeur per poot te hebben aangebracht, die op actieve status staan (totaal dus 2 Zilveren distributeurs, die elk 1 pakketje afnemen per 5 weken) • Je ontvangt in desbetreffende provisiweek zelf minimaal 2 provisi cycli (overeenkomend met 2 x \$50 = \$100), d.w.z. in de week dus waarover de matchingbonus wordt berekend



2^e generatie Bonusprovisie

Je krijgt bovendien 20% van alles wat jouw “2^e generatie-distributeur” verdient, als je voldoet aan de volgende voorwaarden:

- Je hebt een Gouden distributiestatus
- Je hebt een Actieve status, maar dan niet met afname van één pakketje per 5 weken (55 BV), maar met een afname van twee LifeWave-pakketjes per 5 weken (110 BV)
- Je hebt zelf minimaal twee Zilveren of Gouden distributeurs aangebracht in elk van beide poten, die actieve status hebben (totaal dus 4 Zilveren of Gouden distributeurs, die elk 1 pakketje afnemen per 5 weken)
- Je ontvangt in desbetreffende provisiweek zelf minimaal 4 provisiocycli (overeenkomend met $6 \times \$50 = \300), d.w.z. in de week dus waarover de matchingbonus wordt berekend

3^e generatie Bonusprovisie

Je krijgt daarbovenop nog eens 20% van alles wat jouw “3^e generatie-distributeur” verdient, als je voldoet aan de volgende voorwaarden:

- Je hebt een Gouden distributiestatus
- Je hebt een Actieve status, maar dan niet met afname van één pakketje per 5 weken (55 BV), maar met een afname van twee LifeWave-pakketjes per 5 weken (110 BV)
- Je hebt zelf minimaal drie Zilveren of Gouden distributeurs aangebracht in elk van beide poten, die actieve status hebben (totaal dus 6 Zilveren of Gouden distributeurs, die elk 1 pakketje afnemen per 5 weken)
- In elke poot dient één van deze Zilveren of Gouden distributeurs in aanmerking te komen voor een 2^e generatie Matchingbonus
- Je ontvangt in desbetreffende provisiweek zelf minimaal 8 provisiocycli (overeenkomend met $10 \times \$50 = \500), d.w.z. in de week dus waarover de matchingbonus wordt berekend